

このテストは、正しい活動によってビジネスを成長させていただけるよう、ブランドメンバー登録するすべての方に提出していただいているものです。「ニュースキンへのご案内(概要書面)」「コンプライアンスブック」を読み、内容を理解したうえで解答してください。

※オンライン申請の場合は、申請画面に表示されるブランドメンバー資格申請テストを受講してください。

■ 提出方法

「ブランドメンバー申請書」「本人確認書類」と共に、返信用封筒に入れて、当社へ送付してください。

※別途、ブランドメンバースタートアップフィー(税込4,500円)の支払いが必要です。

■ 問い合わせ先

ニュースキンジャパン株式会社 メンバー専用窓口(5番 ビジネス)

月～土 10:00～18:30(日・祝休)

☎ 0120-200-449(固定電話専用) TEL 03-4540-7121

チャットサポート:公式Webサイト(www.nuskin.com)内「チャットサポート」ページ

チャットサポート▶



氏 名	
会員番号(JA番号)の有無	ショッピングメンバーの会員番号がある場合は、必ず記入してください。 <input type="checkbox"/> 会員番号なし <input type="checkbox"/> 会員番号あり 会員番号 <u>JA</u>

問題をよく読み、正しいと思うものには「○」、間違っていると思うものには「×」を、右枠の解答欄に記入してください。

問題	解答欄
1 ニュースキン製品を小売り販売する際は、相手と親しい間柄であっても「購入契約書(領収書)」を書いて渡している。	
2 「これを使用したら、シワがなくなった」という体験談を交えながら、ルミスパ iO をおすすめした。	
3 製品を使い始めた方に「肌が赤くなった」と相談されたが、「使い続ければ症状は治まるから」と説明し、そのまま使用を継続してもらった。	
4 ニュースキンを紹介した友人から「今は関心がない」と言われた場合には、「興味がわいたら、いつでも声をかけてね」と伝えている。	
5 直接会って話さないとニュースキンのよさは伝わらないと思い、自分がブランドメンバーであることや、一緒にビジネスがしたいことを、事前に相手に伝えていない。	
6 ニュースキンビジネスに興味をもってもらえるよう、「だれでも簡単に成功できる」「すぐに儲かる」と伝えている。	
7 「ニュースキンへのご案内(概要書面)」の内容は、登録後に必ず渡して相手にしっかりと学んでもらう。	
8 小売りのあてがない相手に、日常生活で使いきれない数の製品注文をすすめてはいけない。	
9 ブランドメンバー登録は、登録者本人の意思が確認できれば、他の人が代わりに手続きをしても問題ない。	
10 ブランドメンバー契約後には、契約を継続するかどうか検討できるよう、20日間のクーリング・オフ期間が設けられている。	